

邦盟滙駿

窺準內地金融財經服務空間



2001年中國加入世貿、2006年「更緊密經貿關係安排」(CEPA)進入第三階段，大大促進中、港經貿關係的發展，鞏固香港國際金融中心的地位，並且建立了樞紐平台。這從去年有多家內地企業來港上市可見一斑。邦盟滙駿(8158)主席盧華威說：「估計2007年企業上市項目將繼續由國企及民企帶動，金融財經服務將會帶來巨大需求。」

盧華威

邦盟滙駿國際有限公司
集團主席

有利前景的因素：

- (一) 奧運前夕商機湧現，有利資本市場進行融資活動；
- (二) 內地繼續金融改革，中、港股票市場逐步融合；
- (三) 人民幣強勢，吸引全球資金流入中國。



邦盟滙駿的主要業務，是專為上市公司提供一條龍企業顧問服務，包括企業財務顧問、專業評估、公司秘書服務、財經及企業傳訊、專業翻譯、獨立理財顧問及企業培訓服務。

更貼身、更有效率專業服務

盧華威說：「對於公司在行內的知名度，在近兩年不斷提升感到鼓舞，這可令現時及有潛力的客戶，對我們的認知度和信心大幅提升，更助我們在2007年進一步大展拳腳。」

上市公司在準備上市及維護上市地位方面，涉及大量工作及龐大成本，包括財務重組、製作年報、舉行推介會和年度大會、撰寫及翻譯年報、向港交所(0388)作出所需申請，以至大量公關工作等。

在今天的營商環境，上市公司均希望盡量減少維護上市地位的費用。

此外，上市公司未必對各項專業範疇很

熟悉，往往需要交由不同的專業人士協助處理。

盧華威說：「我們作為中介者所提供的全面專業服務，能有效為客戶減省工作的時間及成本。因此，邦盟滙駿在成立之初已瞄準這個方向發展。」

「今天，在眾多專門服務上市公司的企業顧問公司中，我們已發展成為服務最全面的一間，這亦是我們在行內的競爭優勢。」

致力全方位業務增長

盧華威說：「以所服務的上市公司數量來說，邦盟滙駿在行內已穩佔領先位置。未來我們希望透過多元化的綜合服務，令集團2007年營業額有大幅的增長。」

「另外，我們會繼續對現有客戶施行交叉銷售(cross selling)策略，吸引他們更廣泛使用我們多元化的服務。」

「由於內地新會計準則與國際會計準則接軌，對翻譯及評估業務有正面影響。在評估方面，新準則要求公允價值的計算，因此，多項資產均須進行獨立價格評估。」

盧華威表示，在翻譯方面，內地會計準則趨向統一，將會吸引更多內地企業來港上市；同時帶動上市公司的併購活動。因此，對高質素的專業翻譯服務有很大需求。

其中在本年度最大的上市項目——工商銀行(1398)招股書的翻譯工作，便由邦盟滙駿專業翻譯部門負責。

分享內地巨大潛力市場

內地步入小康社會令人民收入不斷上升，帶動了消費及儲蓄的增長，對投資基金等個人理財需求有增無減。邦盟滙駿基金管理將會繼

續開拓內地基金投資業務。

早在2002年，邦盟滙駿在深圳、上海及成都已設立全資分公司及聯絡處，為中、港兩地客戶提供一條龍財經服務；近年更在天津落戶，開拓當地業務，繼續為客戶提供高質素的專業服務。

盧華威說：「在內地建立的網絡可直接及時了解內地瞬息萬變的市場情況，以及國內企業的最新需要。」

「此外，作為一家在香港上市及致力保持高質素的財經顧問公司，我們的取勝之道就是與客戶保持緊密溝通，自然能夠更了解他們的發展，快人一步推出相應的專業服務。」

重視人才培訓

行內人才需求巨大，邦盟滙駿著重透過知識管理為本的方法，進行人才培訓。公司每項工作計劃，均由資深同事帶領經驗尚淺的同事一起完成，透過實際工作汲取經驗。

完成工作計劃後，集團亦會安排知識分享活動，讓員工彼此分享經驗，從中感受工作真正的樂趣，對公司產生歸屬感。

另外，針對財經服務業人才的需求，邦盟滙駿預期有以下變化。

- (一) 對能夠掌握內地經濟發展改革的專才，將有大量需求；
- (二) 對擁有內地A股市場操作經驗的人才，將受到外資企業的爭寵；
- (三) 香港本土人才將進一步被內地相關企業吸納，前景一片靚麗。

因此，作為本地財務服務專才，應該好好開拓內地遼闊市場，加強相關經驗，掌握中、港金融市場融合的機會。